



Technisch – commercieel vertegenwoordiger

Wie zijn we?

Beyne NV is een familiaal bedrijf dat landbouwspruitmachines bouwt op maat van de klant. Onze klanten zijn vnl. de verkopers van landbouwmachines uit België, Nederland en Noord-Frankrijk, maar ook de lokale landbouwers.

Wat bieden wij?

- Een voltijds uurrooster van 38u/week van maandag tot vrijdag.
- Je start met een contract bepaalde duur en een eerlijke kans op vast werk
- Markconform loon op basis van PC 111 en ervaring
- Extra-legale voordelen zoals maaltijdcheques, ecocheques en hospitalisatieverzekering
- Bij opstart begeleiding door de zaakvoerder en collega's
- Een gevarieerde job met verantwoordelijkheid en de vrijheid om de dagplanning zelf te organiseren
- Interne opleiding en kansen om te groeien naar meer verantwoordelijkheden

Hoe ziet je job eruit?

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor wat betreft de verkoop aan klanten en je voert tevens kleine interventies uit.
- Je bezoekt bestaande en nieuwe potentiële klanten, speelt in op hun behoeften en bouwt zo uw klantenbestand uit.

Wie zoeken wij?

- Je hebt liefst reeds enkele jaren ervaring als technisch-commercieel vertegenwoordiger
- Je hebt affiniteit met de landbouw
- Je bent technisch onderlegd
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden, overtuigingskracht, klantvriendelijkheid en commerciële drive
- Het is een plus wanneer je computerkennis hebt zoals opmaak brochures en prijslijsten
- Basiskennis Frans is tevens meegenomen



Word jij onze nieuwe collega?

- We werven aan op basis van talenten en competenties ongeacht leeftijd, geslacht, origine en handicap.
- Solliciteren kan bij Steve Vierstraete op het nr. 0473 23 11 39 of via mail steve.vierstraete@beyne.be. Je kan je CV ook komen afgeven.
- Er volgt een kennismakingsgesprek en rondleiding door Steve. Een proefdag is mogelijk.

Plaats van tewerkstelling

Beyne NV
Industriestraat 27
8480 Ichtegem